

Unser Kunde ist ein etabliertes Handelsunternehmen und Teil einer sehr erfolgreichen, internationalen Unternehmensgruppe, die sich mit der Versorgung von B2B und BC2 Kunden am Markt positioniert hat.

Ihre Aufgaben:

- Ein- und Verkauf unter Berücksichtigung der täglichen Preisentwicklungen
- Preisverhandlungen mit Großkunden/Händlern und Lieferanten
- Telefonische Beratung von Kunden inkl. Reklamationswesen
- Durchführung von Preiskalkulationen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Idealerweise erste Berufserfahrung im Einkauf oder Vertrieb
- Freude am telefonischen Kundenkontakt
- Hohes Maß an Vertriebs- und Kundenorientierung
- Verhandlungsgeschick
- Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Belastbarkeit

Unser Angebot:

- Eine umfassende Einschulung sowie herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Sehr gutes Betriebsklima mit respektvollem Umgang
- Ein attraktives Gehalt ab EUR 28.000,- brutto jährlich auf Vollzeitbasis, mit der Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Erfahrung und Qualifikation
- Interessante Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Entwicklungsperspektiven

Zahlenaffine Persönlichkeiten senden bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an **Herrn Michael Himmelsbach** per **E-Mail** an **34@catro.com** mit Angabe der **KennNr. 31.1797**.

CATRO

personalberatung
media

Grabenweg 58/3
6020 Innsbruck
Tel.: +43 512 36 40 80
www.catro.com