



ERFOLGSREZEPT OP-ERFAHRUNG

Unser Auftraggeber ist ein namhaftes und seit Jahrzehnten erfolgreiches Unternehmen im Familienbesitz und genießt in mehreren Produktparten die Rolle des Marktführers in Österreich. Die konsequent langfristige Strategie sowie die Fokussierung auf klare unternehmerische Werte im Umgang mit Kunden und mit Mitarbeitern sind prägend für die Kultur in dieser Organisation. Als Partner aller wichtigen Teilnehmer in der Gesundheitsbranche - von Krankenhäusern, Krankenkassen, niedergelassenen Ärzten, bis hin zu Pflegeinstituten, Bandagisten und Hauskrankenpflege - ist das Unternehmen bestens im Markt eingeführt. Die starke Verwurzelung in Österreich ist trotz der internationalen Ausrichtung im Unternehmen ein Baustein für die Stabilität und Zukunftsfähigkeit in einem stark preisorientiertem Marktsegment, der allerdings noch wichtigere Aspekt ist die starke Innovationskraft in fast allen Produktebenen im Portfolio. Für den Produktbereich im unmittelbaren OP-Einsatz in Krankenhäusern und Arztpraxen in Westösterreich suchen wir eine/n

Medizinprodukte-Berater (m/w), OP-Produkte Spezialist, West- Österreich

Branche:	Hersteller von medizinischen Spezialprodukten
Zielgruppe:	Krankenhäuser und Arztpraxen in Westösterreich
Gehalt:	ab € 50.000,- brutto/Jahr inkl. variable Anteile, je nach Qualifikation und Erfahrung auch mehr möglich, Dienstwagen zur Privatnutzung
Kennwort:	Erfolgsrezept OP-Erfahrung

Wir wollen

- eine starke Persönlichkeit mit mehreren Jahren Berufserfahrung im OP, idealerweise als Schwester/Pfleger
- exzellente Fähigkeiten in der komplexen täglichen Kommunikation zwischen Ärzten, Pflegepersonal und Patienten
- Verkaufserfahrungen im Außendienst auf Home Office Basis (Voraussetzung!)
- hohen Grad an Selbstorganisation, Zuverlässigkeit, Eigenmotivation und Engagement
- die Freude an der Außendiensttätigkeit mit Reisebereitschaft innerhalb Österreichs (ca. 50-60%)
- Begeisterung für Produkte mit klarer Notwendigkeit in der operativen Anwendung
- Leidenschaft für die Kundengewinnung, Abschlussorientierung und Zielstrebigkeit.

Sie wollen

- zum erfolgreichen Team eines hervorragend positionierten österreichischen Anbieters gehören und Ihre Karriere langfristig mit dem Firmennamen zusammenführen
- Ihre Liebe zur Beratung im Medizinbereich mit Ihren verkäuferischen Talenten verbinden und das zu verantwortende Gebiet zu neuen Umsatzhöhen führen
- in einem überschaubaren Gebiet im Westen Österreichs unterwegs sein, Ihre Tätigkeiten eigenverantwortlich planen und ausführen, mehrtägige Touren absolvieren
- ein stabiles unternehmerisches Umfeld, wo Verlässlichkeit und Ehrlichkeit gelebte Werte sind und auch von der Arbeitnehmerseite verlangt werden
- ein attraktives Gehalt mit hoher Fixkomponente und gesetzlichen Diäten.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb

Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH & Co KG
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at