



Wir sind der führende Hersteller von dekorativen Wohnraumleuchten und setzen von Tirol aus weltweit Akzente. Design, Innovation und Qualität sind die Grundlagen unseres internationalen Erfolges. Verstärken Sie mit Ihrem Wissen und Engagement unser Team. Wir suchen für den ehest möglichen Eintritt in der Firmenzentrale in Pill / Tirol einen

GLOBAL AREA SALES MANAGER (M/W)

IHRE AUFGABEN:

Direkt der Geschäftsführung unterstellt sind Sie in dieser Position als Bindeglied zwischen unseren Vertriebsgesellschaften außerhalb von Europa und der Konzernzentrale in Tirol für die optimale Marktentwicklung sowie die Umsetzung der Unternehmensstrategie bei den verschiedenen Vertriebsniederlassungen verantwortlich.

Zu Ihren wesentlichen Aufgaben gehören insbesondere die Planung und Umsetzung von Vertriebskonzepten, die Optimierung vorhandener Organisationsstrukturen, die Mitarbeit beim Ausbau des vorhandenen Kundennetzes sowie die Wahrnehmung von Repräsentationsaufgaben auf internationalen Messen.

WIR BIETEN IHNEN:

- spannende Aufgaben in einem international erfolgreichen Unternehmen
- ein motiviertes Team
- innovative Produkte und die Möglichkeit zur Entfaltung eigener Ideen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Für diese Position gilt ein Jahres-Mindestentgelt brutto € 60.000,-. Es besteht die Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Qualifikation und Berufserfahrung.

UNSERE ANFORDERUNGEN:

Wesentliche Voraussetzungen für diese internationale Aufgabe sind neben einer fundierten kaufmännischen Ausbildung auch eine langjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb mit nachweisbarer Führungskompetenz.

Als idealer Kandidat bringen Sie vor allem auch Engagement, Dynamik und ein großes Maß an Eigenverantwortung mit. Sie überzeugen durch Ihr ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Ihre Kommunikations- und Durchsetzungsstärke sowie Ihren motivierenden und kooperativen Führungsstil.

Sehr gute Fremdsprachenkenntnisse (Spanisch und Englisch) sowie Erfahrungen in der Betreuung und den Aufbau von lokalen Detailverkaufsgeschäften runden Ihr Profil ab.

- laufende Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- flexible Arbeitszeiten
- eine geförderte Betriebs-Kantine sowie diverse Mitarbeitervergünstigungen