

Wir suchen

Key-Account-Manager (m/w)

in 6020 Innsbruck (Vollzeit)

Infina heißt Leidenschaft und Teamgeist - werde ein Teil unseres Erfolgs!

Die Leidenschaft, mit neuen Ideen die Zukunft zu gestalten, bestimmt unser Handeln. Die persönliche Zusammenarbeit in einem tollen Team ist für uns genauso wichtig wie die Umsetzung technischer Neuerungen in der täglichen Zusammenarbeit. Bringe auch Du Deine Tatkraft und Innovation ein, damit wir jeden Tag besser werden in der Erreichung unserer Vision: [Jeder Kunde hat das Recht auf die beste Immobilie und die passende Finanzierung.](#)

Wesentlicher Teil des Erfolges von Infina ist vor allem das professionelle Netzwerk an gewerblichen Tippgebern aus der Immobilien- und Versicherungsbranche. Für die Servicierung und den Ausbau dieses Netzwerkes suchen wir an unserem Standort in **Innsbruck** zum **01.07.2019** (oder früher) einen echten Vertriebsprofi. Dein Know-how und Feedback sind uns wichtig, weshalb wir Dich neben der Reisetätigkeit an 3 Tagen der Woche an unserem Standort in Innsbruck einbinden wollen.

Deine Aufgaben

- Aufbau von neuen Netzwerkpartnern und aktives Beziehungsmanagement mit diesen Partnern in West- und Südösterreich
- Unterstützung unserer Verbundpartner beim Ausbau der bestehenden Geschäftsbeziehungen mit Tippgebern
- Unterstützung Deines Partnernetzwerks bei Neu- und Bestandskundenaktionen
- Koordination der Aktivitäten mit den Infina Verbundpartnern
- Zielgerichteter Einsatz des INFINA ImmoLead Tools, um den geplanten Bestandszuwachs zu gewährleisten
- Weiterentwicklung der digitalen Prozesse zwischen Backoffice, Verbundpartnern und Tippgebern
- Eigenständige Planung von Aktionen und regelmäßiges Reporting
- Direkte Anbindung an die Geschäftsführung

Deine Qualifikationen

Wir suchen Dich als echten Vertriebsprofi. In Quoten und Frequenzen zu denken und zu handeln stellt für Dich kein Problem dar.

- Mehrjährige Berufserfahrung, vorzugsweise im klassischen Außendienst
- Gute Marktkenntnisse der Finanzierungsbranche mit Schwerpunkt Immobilienfinanzierung wünschenswert
- Hohe Flexibilität durch umfangreiche Reisetätigkeit innerhalb West- und Süd-Österreichs
- Leidenschaft für das Thema Vertrieb und den Willen Ziele umzusetzen
- hohe Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit
- Idealerweise gute Kontakte in der Finanzdienstleistungs- und/oder Immobilienbranche

Ist ein inspirierender Ort zum Arbeiten für Dich wichtig? Dann lerne in einem persönlichen Gespräch die Kultur, die wir leben, die Lösungen, welche wir für unser Partnernetzwerk und unsere Kunden bieten und Deinen möglichen persönlichen Platz im Team der Infina kennen. Komme in ein dynamisches Unternehmen mit starkem Wachstumskurs und kurzen Entscheidungswegen.

Das Monatsbruttogehalt für diese Position entspricht der jeweiligen Einstufung lt. Kollektivvertrag iHv. EUR 2.348,10. Wir bieten eine marktkonforme Überzahlung abhängig von Qualifikation und Erfahrung.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung an:

Mag. Elfi Stampfl
Brixner Straße 2/4, 6020 Innsbruck
elfi.stampfl@infina.at
+43 512 584 380 11

Infina ist Österreichs beliebtester Wohnbau-Finanz-Experte und größter Vermittler privater Immobilienfinanzierungen. Neben den Standorten in Innsbruck und Wien ist Infina mit Markenpartner an über 60 Standorten in ganz Österreich vertreten. **Mehr über Infina auf > www.infina.at**