

Unser Kunde ist ein mittelständisches Unternehmen und Hersteller von hochwertigen Design Armaturen- und Zubehör für den Bad- und Küchenbereich sowie kompletten Waschplätzen. Für die Region Westösterreich (Tirol und Vorarlberg) wird nun ein Sales Manager für das Retail- und Projektgeschäft gesucht der, in enger Zusammenarbeit mit dem Innendienstteam im Raum Wien, dieses Gebiet auf Home-Office-Basis eigenständig betreuen wird.

Unsere Anzeige richtet sich nicht nur an bereits erfahrene Sales-Manager aus einem artverwandten Bereich, sondern auch an vertriebs-affine Architekten- und InnenarchitektInnen, die Spaß und Freude daran haben, sich in einem Premiumvertrieb weiterzuentwickeln.

## Sales Manager Retail- und Projektgeschäft Westösterreich im Außendienst (m/w)

Innen-ArchitektInnen

### Aufgabenbereich

- Betreuung bestehender Kunden und Akquisition von Neukunden
- Ausbau des bestehenden und Aufbau eines neuen Netzwerkes
- Führung von Kundengesprächen und Verhandlungen
- Erstellung von Angeboten und individuellen Konzepten
- Marktrecherchen, Konkurrenzbeobachtung, Beziehungsmanagement
- Selektion der möglichen Projekte hinsichtlich Erfolg, Verbindlichkeit, Aufwand, Ressourcen
- Verfolgung von Projekten, entsprechende Begleitung bis zum Vertragsabschluss
- Bedarfsermittlung bei den Kunden
- Nutzung der relevanten Kennzahlen und Erkennung der unternehmerischen Gesamtzusammenhänge
- Einhaltung und zielgerichtete Verwendung der zugeteilten Budget-, Umsatz-, Ergebnisverantwortung
- Durchführung von Trainings
- Durchführung von Produktpräsentationen, technische Beratung der Kunden
- Informations- und Berichtspflege aller relevanten Daten im CRM
- Reisetätigkeit

### Anforderungsprofil

- Abgeschlossene wirtschaftliche oder technische Ausbildung
- Erste Erfahrung im Sales- und Kundenbetreuungsmanagement in einer artverwandten Branche oder Quereinstieg aus dem Bereich Architektur Innenarchitektur
- Freude an der Neukundengewinnung
- Sehr gute MS Office-Anwenderkenntnisse
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeit
- Hohe Service- und Kundenorientierung, professionelles Auftreten
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise, Teamfähigkeit

Unser Kunde bietet ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabenbereich in einem dynamischen, innovativen Umfeld.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an  
Frau Nadine Ritter. Kontakt: [nritter@boyden.com](mailto:nritter@boyden.com); Seilergasse 3, 1010 Wien.