

## Controlware

Ihr Systemintegrator & IT-Dienstleister seit über 35 Jahren!

Die Controlware GmbH, Dietzenbach, ist einer der führenden unabhängigen Systemintegratoren und Managed Service Provider in Deutschland. Das 1980 gegründete Unternehmen entwickelt, implementiert und betreibt anspruchsvolle IT-Lösungen für die Data Center-, Enterprise- und Campus-Umgebungen seiner Kunden. Das Portfolio erstreckt sich von der Beratung und Planung über Installation und Wartung bis hin zu Management, Überwachung und Betrieb von Kundeninfrastrukturen durch das firmeneigene ISO 27001-zertifizierte Customer Service Center.

Zentrale Geschäftsfelder der Controlware sind die Bereiche Network Solutions, Collaboration, Information Security, Application Delivery, Data Center & Cloud sowie IT-Management. Controlware arbeitet eng mit national und international führenden Herstellern zusammen und verfügt bei den meisten dieser Partner über den höchsten Zertifizierungsgrad. Das rund 760 Mitarbeiter starke Unternehmen unterhält ein flächendeckendes Vertriebs- und Servicenetz mit 16 Standorten in DACH.

Im Bereich der Nachwuchsförderung kooperiert Controlware mit fünf renommierten deutschen Hochschulen und betreut durchgehend um die 50 Auszubildende und Studenten.

Zu den Unternehmen der Controlware Gruppe zählen die Controlware GmbH, die ExperTeach GmbH, die Networkers AG und die Productware GmbH.

**Verstärken Sie unser Team am Standort Innsbruck!**

# Mitarbeiter (m/w/d) im Bereich Sales Support in Vollzeit oder Teilzeit (30h/Woche) (0224102-I)

## Unser Angebot

Als Arbeitgeber in der IT-Branche setzt Controlware auf eine Kultur der Verbindlichkeit und des Respekts. Mit einer über 35-jährigen Firmengeschichte finden Mitarbeiter bei uns attraktive und sichere Arbeitsplätze, an denen sie engagiert und kreativ arbeiten und sich kontinuierlich weiterentwickeln können. Das unternehmerische Handeln ist von langjährigen Beziehungen zu Kunden und Lieferanten geprägt und steht ganz im Zeichen der Nachhaltigkeit: Wir achten auf einen schonenden Umgang mit Ressourcen, bilden unseren Nachwuchs selbst aus und fördern junge Menschen beim Einstieg ins Berufsleben.

## Ihre Aufgaben

Der Aufgabenbereich ist kaufmännisch ausgerichtet und beinhaltet klassische Tätigkeiten im Verkaufsdienst, wie:

- Unterstützung bei der Angebotserstellung und der Korrespondenz mit dem Kunden / Herstellern und Partnern
- Tätigkeiten und Aufgaben im Bereich des Auftrags- und Bestellwesens
- Enge Zusammenarbeit mit Account Managern und Sales Consultants
- Professioneller Ansprechpartner (m/w/d) für Kunden und Lieferanten zu diversen Themen und Fragen bezüglich Controlware
- Abwicklung der Geschäftsvorfälle im Unternehmens ERP (Angebot, Auftrag, Bestellung, Lieferung, Rechnung, Dienstleistungen, Service), sowie Kommunikation mit allen Schnittstellen (Intern / extern)

## Ihre Perspektive

- Werden Sie Teil eines hoch motivierten, leistungsorientierten Teams, das nicht nur von kurzen Entscheidungswegen profitiert, sondern auch aktuelle Markttrends abdeckt und sehr namhafte Kunden betreut
- Regelmäßige Weiterbildungen sowie familiäre Unternehmenskultur
- Spannende Entwicklungsmöglichkeiten durch hohe Gestaltungsfreiräume in einem wachsenden Unternehmen

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen und freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen. Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Jahresgehaltsvorstellung) online über unser [Karriereportal](#).

**Wir bieten Ihnen einen barrierefreien Arbeitsplatz an und freuen uns, bei entsprechender Qualifikation, über Bewerbungen von Personen mit Handicap.**

**Für diese Position ist entsprechend der persönlichen Qualifikation ein Bruttojahresgehalt (Basis / Vollzeit) ab etwa € 38.000,- vorgesehen.**

## Kontakt



Verena Sauter  
Recruiting  
T +49 89 666367-00  
F +49 6074 858 - 445

[Jetzt bewerben](#)