



Sales Account Manager (w/m/d) Lösungsvertrieb im Bereich Business Software

Standort: Im deutschsprachigen Raum an einem unserer Standorte | Homeoffice

Aufgaben

- Begleite Interessenten auf der Reise der Digitalisierung
- B2B Projektverkauf in unseren Fokusbranchen auf Basis von Microsoft Dynamics oder Infor M3
- Konzeptioniere Vertriebs- und Marketingmaßnahmen und setze diese um
- Arbeite aktiv mit Kollegen aus Direct Marketing, Presales und Consulting zusammen

Anforderungen

- Einschlägige Erfahrung im Vertrieb von Business Software
- Erfolgsorientierter Teamplayer mit hoher Lernbereitschaft
- Hoher Qualitätsanspruch inkl. professionellem und verbindlichem Auftreten
- Reisebereitschaft
- Verhandlungssicherheit in Deutsch und Englisch

Angebot

- Mentoring-Partner während der Einarbeitungsphase
- Moderne Arbeitsbedingungen auf Basis flexibler Arbeitszeiten
- Spannende und herausfordernde Projekte in unterschiedlichen Branchen
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung durch regelmäßige Feedbackgespräche
- Internationales Arbeitsumfeld

Unsere Projekte sind vielfältig - unser Team ist einzigartig! BE-terna zählt mit 800 Mitarbeitern und 19 Standorten zu den größten europäischen Anbietern von Business-Lösungen. Mit Begeisterung für modernste Softwaretechnologien unterstützen wir unsere Kunden, einfacher und transparenter zu arbeiten. Wir bieten Gestaltungsmöglichkeiten in spannenden Projekten, in denen Teamarbeit großgeschrieben wird.

Jetzt bewerben!