



Unser Auftraggeber baut auf einem grundsoliden Fundament aus 25 Jahren Erfahrung und Beständigkeit und kombiniert dies mit innovativen und neuen Ansätzen. Dieses Unternehmen bietet seinen Kunden (Klein- bis Großunternehmen) die Chance, Werbeformen mit Alleinstellungsmerkmal in hochfrequentierten Supermärkten zu buchen, um die Kundenfrequenz der Supermärkte für den Geschäftserfolg des Unternehmens zu nutzen. Der Mix aus Offline- und Online-Produkten sowie das positive Image weiterer Geschäftsfelder des Unternehmens geben Ihnen langfristige Sicherheit, TOP Verdienstmöglichkeiten und Perspektive.

Diese ausgeschriebene Vertriebsposition bietet Interessierten den Quereinstieg in den Direktvertrieb oder auch Vertriebsprofis den Wechsel in eine andere Branche, welche sich beruflich und persönlich weiter entwickeln wollen. Wir suchen für das Gebiet Südtirol motivierte, abschlussstarke und zielorientierte

Verkaufstalente (m/w/d), auch Quereinsteiger für Marketinglösung mit Alleinstellung, Südtirol

Branche:

Werbung

Zielgruppe:

B2B, Unternehmen aller Größen

Gehalt:

ab € 65.000,- brutto/Jahr bei Zielerreichung; ungedeckeltes Prämiensystem.

Keyword:

Marketinglösung

Wir wollen

- hungrige, kommunikative Vertriebspersönlichkeiten, die bereits Erfahrungen im Direktvertrieb gesammelt haben oder aber auch gerne Quereinsteiger
- italienische Sprachkenntnisse und einen Wohnort in Südtirol
- ein hohes Maß an Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit gepaart mit sehr ausgeprägten Hunderigenschaften
- Persönlichkeiten, die sich selbst organisieren und ihr zugeteiltes Vertriebsgebiet eigenständig im Griff haben
- Verkäufer die Spaß am Verkauf haben und das große Potential des Produktes am Markt ausschöpfen.

Sie wollen

- in einem etablierten, langjährig tätigen Unternehmen mit neuem Team tätig sein, welches mit einem erprobten Konzept am Markt agiert
- mit einem der bekanntesten Einzelhandelsunternehmen in Österreich zusammenarbeiten und von der Marke profitieren
- einen strukturierten Einschulungsprozess, bei denen Ihnen alle Werkzeuge in die Hand gegeben werden, um erfolgreich zu sein
- ein ungedeckeltes, höchst attraktives, Provisionssystem mit solidem Fixum und einem Dienstwagen, der Ihnen auch zu Privatnutzung zur Verfügung steht.

Ihre Aufgaben

- Sie erhalten nach der Einschulung ein Ihnen zugewiesenes Vertriebsgebiet, welches Sie eigenverantwortlich übernehmen und selbstständig betreuen.
- Sie steuern den gesamten Vertriebsprozess von der eigenständigen Akquise von B2B-Unternehmen bis hin zum Vertragsabschluss.
- Sie agieren von Ihrem Home-Office aus und organisieren sich dadurch sehr selbstständig in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Sie entwickeln gemeinsam mit Ihren Kunden unterschiedliche Werbekonzepte, stellen eine lösungsorientierte Beratung sicher und sorgen mit Ihren Vertriebsaktivitäten für eine optimale Kundenzufriedenheit.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at

