



QUEREINSTEIGER WILLKOMMEN!

Unser Kunde ist einer der weltweit führenden Partner im Bereich Energie- und Immobilienmanagement. Das breite Leistungsangebot reicht von Dienstleistungen für die Erfassung und Abrechnung von Wärme- und Wasserverbrauch bis zum Monitoring und die Analyse der Nutzung durch funkgesteuerte Systeme. Durch effiziente Technik verhilft das Traditionsunternehmen seinen Kunden zu deutlichen Verbrauchseinsparungen und trägt somit auch einen wesentlichen Anteil zum Thema Nachhaltigkeit bzw. Klimaschutz bei. Um den Erfolgskurs weiter auszubauen suchen wir zur Verstärkung des Vertriebsteams eine motivierte und engagierte

Vertriebs - Talent (m/w/d) Messtechnik, Tirol

Branche:

Heizungstechnik, Messtechnik

Zielgruppe:

Hausverwaltungen, Planer, Installateure

Gehalt:

ab € 45.000,- Jahresbrutto fix plus Prämien, je nach Qualifikation und Erfolg deutlich mehr realistisch

Kennwort:

Energieersparnis

Wir wollen

- eine aktive, konsequente und verlässliche Persönlichkeit für die Betreuung der vielen Stammkunden sowie für die Gewinnung von neuen Kontakten
- vorzugsweise eine abgeschlossene Ausbildung als GWH-Installateur, Heizungstechniker, Energietechniker oder ähnliches, jedenfalls ein technisches Verständnis im Bereich HKLS
- eine Persönlichkeit, welche die guten Kontakte zur HKLS-Branche bzw. Immobilienwirtschaft bestmöglich pflegen bzw. weiter ausbauen möchte
- idealerweise eine mehrjährige Vertriebserfahrung in der Energiebranche, aber auch Vertriebseinsteiger sind sehr willkommen
- eine gute Eigenorganisation mit hohem Maß an Motivation und Spaß an der lösungsorientierten Verkaufsberatung
- ein persönliches Interesse an laufender Weiterbildung, um sich als kompetenter Ansprechpartner zu etablieren.

Sie wollen

- eine langfristige Fixanstellung in einem international erfolgreichen Traditionsunternehmen, welches als einer der attraktivsten Arbeitgeber des Landes ausgezeichnet wurde
- alleinverantwortlich ein klar definiertes Verkaufsgebiet mit einer Vielzahl an bestehenden Kunden im Bundesland Tirol betreuen
- sowohl bestehende Kundenbeziehungen pflegen und ausbauen, wie auch das eigene Netzwerk vergrößern
- die Chance für Ihre Weiterentwicklung nicht nur auf persönlicher Ebene nutzen, sondern auch beruflichen Erfolg daraus schöpfen
- für Ihre Leistung eine sehr interessante Entlohnung mit hohem Fixanteil erhalten
- einen Dienstwagen, der auch für die private Nutzung zur Verfügung steht.

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen einen bestehenden Kundenstock, der je nach Größe und Bedarf ca. drei- bis viermal pro Jahr besucht und intensiv betreut wird und Sie auch motiviert, neue Kunden in der o. a. Zielgruppe zu finden.
- Sie führen Anlagen- und Baustellenbesichtigungen durch und verkaufen technische Produkte (z. B. Heizkostenverteiler oder Wärmezähler) sowie die Dienstleistung der Wärmekostenabrechnung inklusive Direktverrechnung.
- Sie organisieren und führen Kundenpräsentationen durch und nehmen an Eigentümer-Versammlungen teil.
- Sie erstellen kundenspezifische Angebote und fassen diese gemeinsam mit dem Verkaufs-Innendienst konsequent nach.
- Sie bereiten alle relevanten Daten sorgfältig für die nachträgliche Auftragsbearbeitung vor und sorgen für die optimale Betreuung Ihrer zufriedenen Kunden.

Schnell und einfach online bewerben. [Hier geht's zum Bewerbungsformular.](#)



Menschen im Vertrieb

Menschen im Vertrieb
Beratungsgesellschaft mbH
Stempfergasse 3, 8010 Graz
www.menschen-im-vertrieb.at

