



NEW BUSINESS, Midsize & Enterprise Market

Head of Inside Sales / Dialogue Marketing (w/m/d)



#YOURMISSION

- Generiere Leads für den Vertrieb und übernehme Verantwortung für das Leadmanagement
- Stelle ein D-A-CH-übergreifendes schlagkräftiges Inside Sales Team auf
- Erkenne Cross-Sales Potenziale in der Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Führe gezielte und professionelle Recherchen und Marktanalysen durch
- Sorge für einen zielgruppenspezifischen Ausbau relevanter Ansprechpartner



#YOURSUPERPOWERS

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche und/oder fachspezifische Ausbildung
- B2B Berufserfahrung in den Bereichen Direktmarketing / CRM / Vertrieb
- Leidenschaft für Vertrieb und Marketing
- Führungserfahrung
- Ausgezeichnete Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse



#BETERNASUPERPOWERS

- Hoher Gestaltungsspielraum in einer wachstumsstarken Unternehmensgruppe
- Führender europäischer Digitalisierungsanbieter mit mehrfachen Auszeichnungen
- Interessenten in spannenden Branchen und Industrien im D-A-CH-Raum
- Moderne Arbeitsbedingungen auf Basis flexibler Arbeitszeiten
- Fachliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten

Unsere Projekte sind vielfältig - unser Team ist einzigartig!

BE-terna zählt mit 850 Mitarbeitern und 19 Standorten zu den größten europäischen Anbietern von Business-Lösungen. Mit Begeisterung für modernste Softwaretechnologien unterstützen wir unsere Kunden, einfacher und transparenter zu arbeiten. Wir bieten Gestaltungsmöglichkeiten in spannenden Projekten, in denen Teamarbeit großgeschrieben wird. Mehr zu uns und unserer Kultur findest du auf unserer [Karriereseite](#).

