



DIALOGUE MARKETING, NEW BUSINESS - MIDSIZE MARKET (ab 30H)

# Inside Sales Associate (w/m/d)



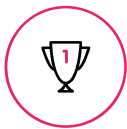
## #YOURMISSION

- Recherchiere, kontaktiere gezielt potenzielle Neukunden mittels Cold Calling & Social Selling
- Entwickle, gemeinsam mit Vertrieb und Marketing, Dialogmarketing-Maßnahmen
- Unterstütze im Vertriebsprozess, z.B. Kampagnen entwickeln, organisieren und nachfassen
- Gestalte die Customer Journey aktiv mit
- Erfasse und pflege Kontakte, Vertriebsdaten und Kampagnen im CRM



## #YOURSUPERPOWERS

- Abgeschlossene betriebswirtschaftliche und/oder fachspezifische Ausbildung
- Berufserfahrung in den Bereichen Direktmarketing / CRM / Vertrieb
- Kommunikative, sichere Gesprächsführung – „Dinge auf den Punkt bringen“
- Hohe Vertriebsorientierung sowie eine ausgeprägte Service- und Dienstleistungsmentalität
- Ausgezeichnete Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse



## #BETERNASUPERPOWERS

- Gestaltungsspielraum in einer wachstumsstarken Unternehmensgruppe
- Führender europäischer Digitalisierungsanbieter mit mehrfachen Auszeichnungen
- Mentoring-Partner während der Einarbeitungsphase
- Moderne Arbeitsbedingungen auf Basis flexibler Arbeitszeiten
- Fachliche und persönliche Weiterentwicklung durch regelmäßige Feedbackgespräche

Unsere Projekte sind vielfältig - unser Team ist einzigartig!

BE-terna zählt mit 860 Mitarbeitern und 20 Standorten zu den größten europäischen Anbietern von Business-Lösungen. Mit Begeisterung für modernste Softwaretechnologien unterstützen wir unsere Kunden, einfacher und transparenter zu arbeiten. Wir bieten Gestaltungsmöglichkeiten in spannenden Projekten, in denen Teamarbeit großgeschrieben wird. Mehr zu uns und unserer Kultur findest du auf unserer [Karriereseite](#).

