

INTER

WORK

#TEAMPOWER



Die **InterWork Personalservice GmbH** ist auf die Personalbereitstellung im Bau und Industriebereich spezialisiert und sucht aufgrund ihres Wachstums ab sofort.

Key Account Manager (m/w)

Partners Personal- u. Management

Standort: Rum bei Innsbruck

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Bedarfsanalyse, Beratung und Unterstützung des Kunden
- Selbstständige Potenzialerarbeitung
- Selbstständige datengestützte Termin- und Routenplanung
- Selbstständige Entwicklung zum Produkt- und Vertriebspezialisten (durch Aneignung von Markt-, Produkt- und Konkurrentenwissen)
- Reisetätigkeit primär im Vertriebsgebiet (ca. 80% / 20% Homeoffice Planung, Datenpflege)
- Sie arbeiten auch vom Homeoffice aus

Ihr Profil:

- **Muss:** Mehrjährige, erfolgreiche Berufspraxis im B2B Vertrieb
- **Muss:** Perfekte Sprachkenntnisse in Deutsch (Wort und Schrift)
- **Muss:** Gute MS Office Kenntnisse; von Vorteil Microsoft CRM
- **Von Vorteil:** Kenntnis des Branchenumfeldes – Personaldienstleistung, Bau und Industrie
- **Von Vorteil:** Vorkenntnisse im Bereich Personalbereitstellung
- **Von Vorteil:** Verständnis und Affinität zu digitalen Medien (Suchmaschinen, soziale Netzwerke, etc.)
- Führerschein Klasse B
- Lebensmittelpunkt im zu betreuenden Gebiet

Unser Angebot:

Freuen Sie sich auf eine langfristige Anstellung mit hohem Gestaltungsspielraum. Ein äußerst attraktives und anspruchsvolles Aufgabengebiet ist Ihnen dabei sicher. Ein kollegiales Team unterstützt Sie von Anfang an tatkräftig und wird Ihnen bei Ihren Fragen und Anliegen sehr entgegenkommen.

Diese Position ist mit einem **Jahresbruttogehalt von rund € 70.000,-** dotiert, **inklusive PKW zur Privatnutzung.**

Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Lebenslauf senden Sie bitte:
z.Hd. Herrn Rainer Körber per Mail an **office@interwork.co.at**