



» WIR HELFEN LEBEN ZU RETTEN. HELFEN SIE MIT.

Höchste Qualität und ständige Weiterentwicklung unserer Produkte haben uns zum marktbestimmenden Konfektionär im Bereich der Feuerschutzbekleidung gemacht. Unser weltweiter Erfolg basiert auf der Leistung und dem Engagement unserer Mitarbeiter, die zusammen ein großes Ganzes ergeben. Darauf sind wir stolz und wenn auch Sie ein Teil unserer Mission werden möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Aktuell verstärken wir unser Team im Bereich:

» Area Sales Manager (m/w/d) Verkaufsgebiet Tirol / Südtirol

Diese Aufgaben warten auf Sie

- Beratung und Betreuung namhafter Bestandskunden in Tirol und Südtirol auf Home-Office-Basis
- Aktive Kunden- und Händlerakquise
- Verantwortung für die Zielerreichung im Verkaufsgebiet
- Erarbeitung sowie Umsetzung von Verkaufsstrategien
- Steuerung von Vertragsverhandlungen inkl. Preismanagement
- Strategische Marktbeobachtung und analytische Auswertungen mit aktiver Initiierung von erforderlichen Maßnahmen
- Effiziente Tourenplanung und Berichtswesen
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an unterschiedlichsten Messen wie auch selbstständige Organisation von Kleinveranstaltungen

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Langjährige Erfahrung in der erfolgreichen Key-Account-Betreuung – idealerweise im Feuerwehr-Bereich
- Starke Vertriebspersönlichkeit mit strategischem und analytischem Vorgehen im Verkaufsgespräch
- Verhandlungsgeschick, Ergebnisorientierung sowie ein überzeugendes Auftreten
- Selbstständige, strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohes Verantwortungsbewusstsein, Engagement und Kundenorientierung

Worauf Sie sich freuen können

- Krisensicherer Arbeitsplatz im Bereich Premium-Funktionsbekleidung für Feuerwehr und Arbeitsschutz
- Abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- Home-Office-Paket sowie komplettes Ausstellungs-Equipment und eigene Musterkollektion
- Dienstfahrzeug inkl. Privatnutzung (voller Sachbezug)
- Kontinuierliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Unterstützung durch ein starkes EXPORT® Team mit über 600 Mitarbeitern
- Ein marktkonformes Gehalt, das sich an Ihrer Qualifikation und Ihrer Berufserfahrung orientiert und das deutlich über dem Kollektivvertrag liegt.*

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung in einem wachsenden und krisensicheren Unternehmen?
Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen: karriere@texport.at

TEXPORT.AT/KARRIERE

* Gesetzlich sind wir verpflichtet darauf hinzuweisen, dass das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Position bei monatlich EUR 1.700 brutto liegt. Unsere Gehaltspakete orientieren sich jedoch an Berufserfahrung und Qualifikation und liegen daher deutlich über dem angegebenen Mindestgehalt.

