

## Technische Verkaufsleitung (m/w/d)

Unser Auftraggeber ist ein kompetentes und gut situiertes Unternehmen für professionelle audiovisuelle Lösungen in Innsbruck, dessen Qualitäten und Erfolge in der Planung, gewissenhaften Ausführung und Messbarkeit liegen. Geboten wird eine Vollzeitstelle als Technischer Verkaufsleiter zur Verstärkung eines jungen, dynamischen und engagierten Teams. Das Unternehmen zeichnet sich durch ein wertschätzendes und familiäres Umfeld mit flachen Hierarchien sowie durch kurze Entscheidungswege aus.

### Ihre Hauptaufgaben bzw. Ihr Verantwortungsbereich...

- Betreuung und Unterstützung des österreichischen und südtirolerischen Händlernetzwerks sowie der Key-Accounts, Planungsbüros und Architekten
- Ausbau und Weiterentwicklung bestehender Geschäftsfelder
- Verantwortung für die gesamte Prozess-Abwicklung von der Angebotsausarbeitung bis hin zum Vertragsabschluss
- Professionelle Beratung und Präsentationen in den Schauräumlichkeiten oder Promotion-Veranstaltungen
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden, Branchenevents etc.

### Was Sie mitbringen...

- Mehrjährige Berufserfahrung, vorzugsweise im technischen Vertrieb, erforderlich
- Ausgeprägte technische Affinität
- Unternehmerisches sowie serviceorientiertes Denken
- Kompetentes, souveränes und freundliches Auftreten
- Teamorientierung, Flexibilität, Lernfähigkeit und Qualitätsbewusstsein
- Kommunikationsstärke sowie hohes Selbstmanagement
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet (20% außerhalb von Tirol)

Mit diesem Angebot wenden wir uns an eine engagierte, selbständige und zuverlässige Persönlichkeit, die ihr Wissen und ihr Engagement in einem abwechslungsreichen, interessanten Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung einbringen möchte.

Für diese Position ist ein Bruttojahresbezug von mindestens € 80.000,00 vorgesehen. Eine Überbezahlung entsprechend der Qualifikation und Berufserfahrung sowie Erfolgsprämien bei Erreichen von definierten Zielen ist vorgesehen. Zusätzlich wird ein Firmenwagen zur privaten Nutzung zur Verfügung gestellt.

Wir freuen uns über Ihr Interesse und ersuchen Sie um Übermittlung Ihrer Bewerbung per Mail an [office@duftner.at](mailto:office@duftner.at) oder per Direktbewerbung auf unserer Homepage [www.duftner.at/jobs](http://www.duftner.at/jobs), welche wir selbstverständlich mit höchster Diskretion behandeln. In einem persönlichen Gespräch machen wir Sie gerne mit den weiteren Details vertraut. (Kennzahl 2904jtc)