

Sales Manager*in B2B (m/w/x)

Business Beat stellt eine SaaS-Lösung zur Verfügung, mit der sich das Engagement von allen Mitarbeiter*innen - unabhängig von der jeweiligen Unternehmensgröße - steigern lässt. Durch einfaches, regelmäßiges Feedback der Mitarbeiter*innen mittels Online-Befragungen lässt sich die HR-Strategie eines Unternehmen messbar und optimierbar machen.

Du bist dir bewusst, dass Sales viel mehr bedeutet als auf gut Glück mittels Cold Calling einen Erstkontakt zu einem potenziellen Kunden herzustellen? Es ist viel abwechslungsreicher: In Zusammenarbeit mit unserem Marketing-Team generierst du qualifizierte Leads, baust partnerschaftliche Beziehung mit unseren Neukunden auf und trägst somit nachhaltig zum Erfolg des Unternehmens bei. Du hast Bock, deren HR-Herausforderungen als Consultant mit unserer fairen, zuverlässigen und kompetenten SaaS-Lösung für Employee Engagement zu meistern? Perfekt - dann lies weiter!

Das tust du bei uns

- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung (Online- und Offline Sales Kampagnen, Webinare etc.)
- Gewinnung von Neukunden und Aufbau einer partnerschaftlichen Kundenbeziehung
- Strategische und operative Verantwortung für die DACH-Region
- Konzipierung und Verhandlung von Angeboten
- Du bist Teil unseres Sales Teams und arbeitest eng zusammen mit Lead Generation, Product Marketing, Customer Success, Product Management und Development

Das bringst du mit

Das erwarten wir auf jeden Fall von dir:

- 1+ Jahr Erfahrung im Vertrieb und Spaß am Aufbau eines Kundenstammes
- Kommunikationstalent und eine sehr gute Ausdrucksweise in Deutsch und Englisch
- Hohes Maß an Souveränität, Eigenverantwortung und Motivation

Diese Dinge sind nicht verpflichtend, aber wären gut:

- Psychologischer oder betriebswirtschaftlicher Hintergrund

Und wenn du die eierlegende Wollmilchsau bist, dann bringst du noch folgendes mit:

- Erfahrungen im Bereich von HR oder People & Culture

Das bekommst du bei uns

- Start: ab sofort!
- Unbefristete Festanstellung (40h / Woche)
- Ein frisches, dynamisches Team und eine coole Office-Location
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zu Home-Office
- Jahresbruttogehalt ab EUR 50.000 mit der Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechendem Fit inkl. Mobility Package

Bewerbe dich unter: jobs@business-beat.com

Du findest weitere Informationen auf unserer [Homepage](#) und auf unseren Social-Media Kanälen: [Facebook](#), [LinkedIn](#) & [Instagram](#).

Solltest du weitere Fragen haben, kannst du dir auch unsere FAQ auf der [Jobs-Seite](#) ansehen oder unsere Recruiterin [Theresa Rink](#) kontaktieren.

Für das stehen wir



Eigeninitiative &
Verantwortung



Entwicklungs-
potenzial



Flexibilität &
Agilität



Leidenschaft
für HR



Bereichsübergreifende
Zusammenarbeit