

.....Ihr nächster Karriereschritt mit Stil und Perspektiven!

Möchten Sie Ihrer beruflichen Laufbahn neuen Schwung verleihen und in einer Schlüsselposition und mit hoher Eigenverantwortung ausgestattet eine Führungsrolle übernehmen? Dann sind Sie hier richtig.

Unser Klient, ein führendes, international tätiges Filialunternehmen in der gehobenen Modebranche mit zahlreichen Shops in Mittel- und Osteuropa, verfügt über einen exzellenten Ruf bei Kunden und Mitarbeitern und über ein ausgeprägtes, klares Image und ist einer der Key Player in seiner Branche mit zahlreichen Auszeichnungen.

Die Unternehmenskultur und die Werte sind nicht nur niedergeschrieben sondern werden auch tatsächlich gelebt und von der Unternehmensführung getragen. Open Door Policy, flache Organisationsstrukturen und Freude an der täglichen Herausforderung in einem dynamischen Marktumfeld bilden die wesentlichen Kernelemente im Leitbild.

Im Auftrag der Unternehmensleitung suchen wir nun für eine wichtige Filiale den

Store Manager (m/w/d) an der Top-Adresse in Innsbruck

Ihr Verantwortungsbereich

- Sie verantworten die Umsatz- und Ertragsentwicklung, die Conversion Rate, Abverkaufsquoten und das Erreichen der Zielvorgaben
- Sie steuern die Warenflüsse und operativen Abläufe
- Sie führen und entwickeln Ihre Mitarbeiter:innen und kümmern sich um die Personaleinsatzplanung
- Sie arbeiten aktiv in Vorbildfunktion auf der Verkaufsfläche mit
- Sie setzen die Unternehmensphilosophie entsprechend um und verstehen Ihre Rolle als Markenbotschafter:in im Umgang mit den Kunden
- Sie bilden das Bindeglied zwischen Ihrem Store und den zentralen Stellen wie Einkauf, Visual Merchandising, Vertrieb und Marketing
- Aufgrund der überproportional hohen Bedeutung der Filiale für das Gesamtgeschäft des Unternehmens sind Ihre Vorschläge und Ideen im Rahmen der zentralen Einkaufsentscheidungen sehr willkommen
- Sie berichten an die regionale Vertriebsleitung, die Gesamt-Vertriebsleitung und die Geschäftsführung

Ihre Persönlichkeit

- Für diese anspruchsvolle Funktion bringen Sie neben einer soliden Ausbildung langjährige Berufserfahrung, bevorzugt im Modehandel (Textilien, Schuhe, Accessoires), alternativ im gehobenen Parfümeriewarenhandel, im Bereich Schmuck und Uhren oder andere beratungsintensive Einzelhandelsbranchen mit
- Im Idealfall verfügen Sie über mindestens 3 Jahre Führungserfahrung in einer ähnlichen Position. Wir freuen uns aber auch über Kandidat:innen mit Potenzial, die bereit sind, einen Karriereschritt zu machen oder damit liebäugeln.
- Aufgrund der anspruchsvollen Kundschaft legen wir Wert auf eine gepflegte und elegante Persönlichkeit und ein stilvolles Auftreten
- Sie sind in der Lage, Ihre Mitarbeiter:innen und Kunden zu begeistern und bringen ein Faible für den beratungsintensiven Verkauf mit
- Ein gesundes, authentisches Selbstbewusstsein, gepaart mit Führungs- und Motivationsstärke, hoher Serviceorientierung und Organisationsgeschick müssen wir voraussetzen
- Sie übernehmen gerne Verantwortung, denken und agieren betriebswirtschaftlich und leistungsorientiert und können anpacken
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sind ein absolutes Muss, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Wir freuen uns auf eine inspirierende Persönlichkeit. Gerne möchten wir uns von Ihrem Charme und Esprit in einem Gespräch überzeugen lassen.

Ihre Perspektiven

- Verantwortungsvolle Führungsposition in einem renommierten und erfolgreichen Unternehmen an der Top-Adresse im Herzen von Innsbruck mit hoher Kundenfrequenz
- Bei entsprechender Entwicklung steht Ihnen der Weg in eine Funktion mit noch höherer Verantwortung, beispielsweise in eine regionale Vertriebsleitung offen
- Ausgezeichnetes Betriebsklima und ein Umfeld, in dem der Spaßfaktor nicht zu kurz kommt
- Etliche Weiterbildungsmöglichkeiten, unter anderem im Rahmen der internen Akademie
- Es erwarten Sie verschiedene Mitarbeiterbenefits und ein attraktiver Gehaltsrahmen, der sich an Ihrer Qualifikation und Erfahrung orientiert. Das Gehaltspaket setzt sich aus einem fixen und einem variablen, umsatzabhängigen Teil zusammen und liegt insgesamt bei EUR 45.000 p.a., bei entsprechender Performance auch deutlich darüber.

Falls Sie Interesse an dieser einmaligen Chance haben, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte unter Angabe der **Ref.Nr. ATGD210818 „Store Manager Innsbruck (m/w/d)“** – vorzugsweise per E-Mail – an unseren Berater richten:

oprandi & partner GmbH
Herrn Mag. Georg Dirnberger
Trattnerhof 2
A-1010 Wien

E-Mail: dirnberger@oprandi.at
Tel.: +43 1 905 15 91 60
Mobil: +43 676 690 23 90
www.oprandi.at

Ein Unternehmen der oprandi & partner-Gruppe mit zahlreichen Niederlassungen in Europa.