

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreicher Anbieter von innovativen Produkten für den Bereich Respiratory Care, welche sowohl über Apotheken, als auch direkt an Krankenhaus-Einrichtungen verkauft werden. Zu seinen Kunden zählen niedergelassene Ärzte unterschiedlicher Fachbereiche sowie Krankenhäuser und Rehabilitationszentren. Zur Verstärkung seines Teams wird für **West-Österreich** ab sofort ein Vertriebsmitarbeiter (m/w) mit entsprechender Erfahrung und einem hohen Maß an Eigenverantwortung gesucht.

## Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Medizinprodukte – Respiratory Care

Voll- oder Teilzeit

### Ihr vielfältiges Aufgabengebiet:

- Verkaufs- und Marketingplanung für das Portfolio unseres Klienten
- Akquisition von Neukunden und aktive Betreuung von Bestandskunden
- Teilnahme an Konferenzen im gesamten Bundesgebiet
- Laufende Verkaufs- und Budgetkontrolle

### Ihr überzeugendes Profil:

- Relevante Berufserfahrung im medizintechnischen oder pharmazeutischen Außendienst und/oder im klinischen Bereich als DGKP/DGKS/Physiotherapeut (m/w/d), Medizinprodukteberater (m/w/d) o.Ä.
- Eigenständiges und erfolgsorientiertes Arbeiten sowie Vertriebsgeschick und Akquisitionsstärke
- Sicheres Auftreten, ausgeprägte Kommunikations- und Sozialkompetenz sowie Freude am Umgang mit Ansprechpartnern über alle Hierarchieebenen hinweg
- Gute IT-Kenntnisse (Hard- und Software) sowie technische Affinität sind von Vorteil, gute MS-Office- und Englischkenntnisse sowie Führerschein der Klasse B mit ausgeprägter Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet

### Das Angebot:

Nach einer umfassenden Einschulung erwarten Sie ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung in einem familiären Betriebsklima.

Für diese Position gilt auf Basis einer Vollbeschäftigung von 38,5 Wochenstunden ein Mindestgrundgehalt von EUR 38.000,- brutto im Jahr zzgl. Dienstwagen zur privaten Nutzung. Eine Überzahlung ist je nach Qualifikation und Berufserfahrung vorgesehen.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung an Iventa Wien unter [www.bewerben.ivena.eu](http://www.bewerben.ivena.eu) mit Angabe der Ref.-Nr. 59621/TT und evtl. Sperrvermerke.

[Hier bewerben!](#)

Follow us on:

