

Unser Kunde, ein **erfolgreiches Software-Unternehmen** am Standort **Innsbruck**, sucht zur weiteren Expansion, inklusive der Erschließung zusätzlicher Branchen, eine/n

SALES CONSULTANT

(m/w/d)

DEIN AUFGABENGEBIET

- Deine Überzeugungskraft und deine Kommunikationskills stehen im absoluten Vordergrund, denn damit überzeugst du potentielle Kunden über sämtliche Vertriebskanäle (wie z.B. Social Media)
- Du lässt deiner Kreativität freien Lauf und erstellst aussagekräftige Präsentationen der Softwaresolutions und übernimmst das Consulting von Interessenten
- Du erstellst im selben Zug Angebote für deine zukünftigen Customers und stehst als direkter Ansprechpartner stetig zur Seite
- Du arbeitest Hand in Hand mit dem Marketing-Team zusammen und entwickelst neue Marketing Strategien
- Du gestaltest und baust aktiv den Sales Bereich mit auf und bist somit mitverantwortlich für die positive Entwicklung der Abteilung

DEIN PROFIL

- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Softwareprodukten oder IT-Dienstleistungen
- Eigeninitiative, Teamgeist und die Fähigkeit, Herausforderungen mit Hausverstand zu meistern

DIR WIRD GEBOTEN

- Innovatives, dynamisches und vor allem wertebasierendes Unternehmen
- Work-Life-Balance, nicht nur als Buzzword
- Möglichkeit zur persönlichen Entfaltung und stetigen Weiterentwicklung
- Leistungsorientierte Bezahlung mit attraktivem Bonusmodell / Prämien
- Ein junges, motiviertes Team

Anja Scherer freut sich auf Deine aussagekräftige Bewerbung mit der **Job-ID JT24015** per E-Mail an **bewerbung@consalt.at** und informiert Dich natürlich gerne über die weiteren Details zur Stelle sowie zum Bewerbungsablauf.