



Unser Auftraggeber, die SynCraft Engineering GmbH, ist ein wirtschaftlich sehr erfolgreiches und eigentümergeführtes Tiroler Unternehmen, das sich eine ressourcenschonende und nachhaltige Energiegewinnung zum Ziel gesetzt hat. Aufgrund des nachhaltigen Wachstums suchen wir am Standort in Schwaz eine kundenorientierte und kontaktfreudige Persönlichkeit.

TECHNISCHER VERTRIEB (m/w/d)

In dieser Position sind Sie erste Ansprechperson für technische Fragestellungen unserer Neu- und Bestandskunden. Sie führen kompetente Erstberatungen durch, leiten Anlagenführungen im In- und Ausland und erstellen individuelle Angebote. Sie organisieren Wirtschaftlichkeitsberechnungen und -analysen in Zusammenarbeit mit den internen Bereichen und geben kompetente Auskunft zu Vertragsmodalitäten. Die laufende Datenpflege im CRM-System und die Mitwirkung bei verkaufsfördernden Aktivitäten wie Kundenmailings sind ebenfalls Teil Ihres Aufgabenbereichs. Die Teilnahme an einschlägigen Messen, Konferenzen und Tagungen runden Ihr abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld ab.

UNSERE ERWARTUNGEN

- Fundierte techn. Ausbildung (HTL, Lehre o.Ä.)
- Mehrjährige Berufserfahrung
- Freude und Sicherheit im Umgang mit Kunden
- Hohe Reisebereitschaft im DACH-Raum (50%)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Strukturierte und gewissenhafte Arbeitsweise

IHRE PERSPEKTIVEN

- Sinnstiftende Tätigkeit in einem innovativen und ökologisch nachhaltigen Geschäftsbereich
- Sicherer und attraktiver Arbeitsplatz
- Firmen-PKW zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office
- Benefits (Teamevents, Bikeleasing, Jause, etc.)

Das Monatsbruttogehalt für diese Position beträgt ab EUR 5.000,- auf Vollzeitbasis. Unser Kunde honoriert Qualifikation und einschlägige Berufserfahrung mit einer entsprechenden Überzahlung. Interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe der **Ref. Nr. VB10324**.