



Area Sales und Project Manager (m/w/d)

Vorarlberg und Tirol | Medizintechnik

ab € 4.300,- brutto pro Monat

APPLY



Firmenwagen



Gutes Betriebsklima



Weiterbildung



Bonusprogramm



Kurze Entscheidungswege

Unser Kunde, **Henry Schein Dental Austria GmbH**, gehört zu Henry Schein, Inc., einem Unternehmen, das mit einem breiten Netzwerk an Menschen und Technologien hochwertige Lösungen für MedizinerInnen und Fachkräfte im Gesundheitsbereich bietet. Henry Schein, Inc., ein FORTUNE 500®-Unternehmen und Mitglied des NASDAQ 100® Index, ist der weltweit führende Anbieter von Produkten und Dienstleistungen im Gesundheitswesen für zahnmedizinische und ärztliche Praxen. Das Unternehmen wurde in die FORTUNE-Liste der angesehensten Unternehmen der Welt aufgenommen und führt die FORTUNE-Liste der Fachgroßhändler im Gesundheitswesen an.

Im Gebiet **Vorarlberg und Tirol** sucht unser Kunde nun Sie als Verstärkung für die professionelle Betreuung der KundInnen - von der Akquise bis zum After Sales.

Ihre spannende neue Tätigkeit:

- Vertrieb eines erfolgreichen Portfolios an hochmodernen, komplexen Investitionsgütern für ZahnärztInnen in Ordinationen und Kliniken
- Enge Zusammenarbeit mit Ihren KundInnen zur Bereitstellung maßgeschneiderter, auf deren Bedürfnisse zugeschnittener Lösungen
- Aufbau langfristiger KundInnenbeziehungen durch exzellente Betreuung sowie NeukundInnenakquise in Ihrer Region
- Kontinuierliche Beobachtung des Marktes, Analyse von Trends und Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Preisverhandlungen mit KundInnen und eigenständige Budgetplanung
- Aktives Projektmanagement im Rahmen eines professionellen After Sales Services
- Vertretung des Unternehmens auf Messen, Kongressen und anderen Veranstaltungen zur Erweiterung Ihres Netzwerks und Stärkung der Markensichtbarkeit

Ihr überzeugendes Profil:

- Idealerweise abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Lehre, HTL oder Studium)
- Nachweisbare Erfolge im Sales- oder Key Account Management
- Interesse an der Dentalbranche – gerne geben wir motivierten, vertriebsstarken BrancheneinsteigerInnen eine Chance!
- Erste Erfahrung im Projektmanagement von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und die Fähigkeit, komplexe medizinische Informationen verständlich zu vermitteln
- Freude an der Teamarbeit und am aktiven Ideenaustausch
- Reisebereitschaft in Ihrer Region
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Das Angebot unseres Kunden:

- Langfristige Zusammenarbeit mit Chance auf Wachstum in einer Unternehmenskultur voller Wertschätzung und Ideen
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Positives Unternehmensimage am Markt und kurze Entscheidungswege
- Verantwortungsvolle Herausforderung beim Marktführer
- Attraktives Bruttomonatsgehalt ab € 4.300,- sowie eine entsprechende Bonifikation und ein neutraler Dienstwagen zur Privatnutzung; eine Überzahlung ergibt sich aus Ihrer Qualifikation, Erfahrung und Ihren Erfolgen

Der Verkauf komplexer Projekte ist Ihre Welt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung unter der **Kennummer 101 572** über unser [ISG-Karriereportal](#) oder per eMail.



ISG Personalmanagement GmbH – Niederlassung Tirol
A-6020 Innsbruck, Fallmerayerstraße 14
Mag. Birgit Prochazka, T: +43 1 512 35 05-16
@:bewerbung.prochazka@isg.com