

Die HRS Group, zu der auch das Alpenportal Tiscover gehört, gehört zu Europas führenden Hotelportalen und bietet rund 350.000 Hotels in 180 Ländern. Die HRS Group schafft die Voraussetzung für die weitere internationale Expansion und nachhaltiges Wachstum. Zur Verstärkung des Bereichs Hotel Solutions suchen wir noch eine/n tatkräftige/n Inside Sales Manager.

Inside Sales Manager (m/w) - Vertriebsinnendienst

Vollzeit ab Oktober – Standort Innsbruck

Aufgaben:

Als Inside Sales Manager sind Sie kompetente Ansprechperson unserer Hotelpartner bei Fragen zur Vermarktung auf den Portalseiten der HRS Group. Sie führen telefonische Beratungs- und Schulungsgespräche mit Hotelpartnern durch und arbeiten selbstständig in Ihrem Kundengebiet nach vorgegebenen Zielen. Durch Ihre proaktive Arbeitsweise und Ihr überzeugendes Auftreten stärken Sie die Rolle der HRS Group als erster Partner der Hotellerie und leisten einen wesentlichen Beitrag zum Unternehmenserfolg.

Profil:

- Kaufmännische/Touristische Ausbildung (z.B. HLW, HTFS, o.ä.)
- Berufserfahrung im aktiven Verkauf
- Hohe Kunden- und Vertriebsorientierung
- Kommunikationsstarke und proaktive Persönlichkeit
- Durchsetzungsvermögen und überzeugendes Auftreten
- Spaß an der telefonischen Beratung
- Affinität zur Reise- und Tourismusbranche
- Sehr gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse



Wir bieten:

Ein hoch motiviertes Team, anspruchsvolle Aufgaben in einer dynamischen und wachsenden Branche, ein herzliches Betriebsklima sowie diverse Mitarbeitervergünstigungen.

Wir freuen uns auf:

Ihre aussagekräftige Bewerbung ausschließlich per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und ehestmöglichem Eintrittstermin an: jobs@tiscover.com (max. 5 MB).

Ihr Vergütungspackage orientiert sich an Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung sowie den aktuellen Marktgegebenheiten. Weiters weisen wir aus gesetzlichen Gründen darauf hin, dass das kollektivvertragliche Bruttomindestgehalt für diese Stelle € 1.917,- beträgt.